參、結論

一、全球經濟發展現況與趨勢

經過了全球金融海嘯後，世界各國都受到相當嚴重的經濟衝擊，各國政府採取各種經濟促進方案，期待能使經濟從谷底反轉直上，並有顯著之成長反應。儘管全球各國家都有不同程度的經濟成長，但也都能從過去的衰退中走出，促使全球經濟景氣欣欣向榮，但也並非各國家復甦成長都那麼出色，可達到原先的預期，特別是已發開的國家最為明顯，例如美國甚至還採取了第二次的量化寬鬆政策，而在歐元區中有許多國家卻出現了許多債務危機，該區有也許多國家尚未從金融海嘯中走出，就又面臨到債務到期之危機，例如：希臘、愛爾蘭、西班牙、葡萄牙和義大利等國家，其中希臘、義大利、愛爾蘭、葡萄牙四國的債務總額佔國內生產毛額比例已超過 100%，倘若若未善加處理，則恐有掀起另一次的全球經濟恐慌的疑慮。

2011 年初中東發生了茉莉花革命，而北非也發生政治動亂，引發了國際金融市場和各國匯率的變動，致使國際石油價格高漲，也使得先進國家消費者的非能源性支出受到壓迫，而歐元區和新興國家則因通貨膨脹進而採取緊縮貨幣政策來降低過熱的景氣。同年 3 月 11 日日本發生了大規模的地震，進而引發了海嘯，二大天災接續來襲，致使日本東北方的工業重鎮遭受到嚴重波及，重創了日本經濟，也使得全球資訊、通訊和汽車產業的供應鏈斷鏈，全球景氣受到衝擊。除此之外，第三季美國國債評等遭受到國際信評機構調降評級，使全球股市連日重挫，也導致各國經濟指數急轉直下，因此美國通過調高債務上限和削減財政赤字法案，以緩和調降信評對全世界經濟的衝擊。希臘、西班牙和義大利等國家之債務問題到了 2011 年第四季仍未見有效解決，因此引發歐元區的存續問題，使全球經濟景氣又陷入一片緊縮狀態。到了 12 月，多國央行聯手降低美元資金成本，希望透過資金注入緩和當前經濟窘境，但其效果很有限。

在 2011 年金磚五國和鑽石七國都呈現經濟成長之現象，其中又以中國大陸的表現最為出色。[3] 當前全球的經濟環境險惡，而亞洲地區憑藉相對平穩的表現和較快的經濟成長，成

[3] 「金磚五國」（BRICS）係指巴西、俄國、印度、中國和南非。「鑽石七國」係指南非、安哥拉、波札那、剛果、納米比亞、辛巴威和荷蘭。

為全世界經濟的一注穩定劑。除此之外，歐洲歐元區內國家的主權債務危機也是值得我們去關切的問題，若未經妥善處理將影響全球經濟甚鉅。另一個問題為美國的量化寬鬆政策，此政策直接衝擊到新興國家經濟，因為國際市場上的資金為了避險之故紛紛流入該地區國家，甚至造成資產泡沫化之問題，若美國後續的經濟表現良好會有助於全球景氣反轉，可預期將會有大批資金從該地區抽離，轉入美國促進經濟成長，但這個資金流動的過程將會造成中國大陸、香港、印度和巴西等國家內部經濟將會受到劇烈的波動。

在通貨膨脹方面，受到國際價格能源高漲的影響，全球各主要經濟體的消費者物價年增率均呈現上揚之趨勢，並且相較之下，新興國家經濟體的能源和食品占消費者物價指數的權數高於其他經濟體，加上這些新興市場和開發中國家採取貨幣緊縮政策，以期能夠抑制物價上漲之壓力；其中又以中國大陸、印度和巴西等國家最為積極。中國大陸政府擔心人民幣升值問題，故已調高存款準備率以因應，並且以調升利息為次要輔助政策。印尼和巴西則是以升息為主要政策。此外，先進國家則是為了處理自己所面對的經濟景氣和通貨膨脹問題，採取量化寬鬆政策，如美國、日本和英國等，但也有部份國家是採取升息政策因應，如澳洲和歐元區。不過在 2011 年 8 月份以後，隨著全球商品價格下跌和各國經濟景氣和通貨膨脹有日益減緩之趨勢，全球經濟出現反轉之勢，因此印度、巴西、澳洲和歐元區等經濟體紛紛改採降息政策，而中國大陸則改採調低存款準備率政策。故展望 2012 年，由於經濟景氣好轉和通貨膨脹較去年緩和，故預期各國政府將會採取降息政策，並輔以調低存款準備率和量化寬鬆政策以因應。

在全球貿易部分，縱觀 2008 年金融危機以來，全球經濟景氣一片低迷，2009 年開始盤整復甦。2010 年全球貿易狀況有大幅改善，可從中判斷景氣已經止跌回升。然而 2010 年至 2011 年全球貿易金額呈現下滑之趨勢，從數據中可以評斷 2010 年世界各國的進出口金額普遍呈現增加之趨勢，而在 2011 年的進出口金額則是大多數呈現下降之趨勢，這樣的貿易狀況變動會使得出口導向型的國家所受到的衝擊高於以內需導向型的國家。若進一步探討貿易成長程度，則是亞洲新興國家經濟體表現最為優秀，目前名列全球新興市場和開發中國家之首。從以上各統計數據可以知道，2012 年已開發國家和新興市場和開發中國家的進出口金額均有大幅度增加之趨勢。

在匯率方面，2011 年的外匯市場算是不平靜，美元、歐元和日圓在 2011 年仍無法維持穩定的匯兌水準。若單純以美元指數來看待，會發覺其實波動不大，但若以各種國際事件來看待的話，會發現其實裡面暗藏洶湧。日本大地震與海嘯，加上歐美爆發一連串債務問題和美國實施第二輪的量化寬鬆政策的影響仍持續延燒，使得美元、歐元和日圓間的匯率無法維持平穩，加深外匯市場上詭迷難測、動盪不安的氣氛。分析 2011 年全球主要貨幣之走勢，美元已經在探底之後回升，而歐元也表現極為不穩定，因此瑞士法郎成為避險之貨幣。

美元是領導全球經濟強勢貨幣，它在 2011 年的走勢大致可分為三階段。第一階段為 1 月至 4 月底，這階段的美元呈現下跌之勢，其原因為 2010 年第 4 季美國經濟成長復甦，使全球投資人對景氣的預期趨於樂觀，然而此時美國 FED 仍將利率維持在低檔的階段，致使投資人獲利減少，因而將資金抽離轉而移往其他高收益的貨幣。此時歐洲各國家為因應通貨膨

脹之壓力紛紛採行緊縮貨幣政策，導致利率上升，也使得資金紛紛逃離歐洲往其地方移動。第二階段為 5 月到 9 月底，此時歐洲主權債務危機開始升溫，同時美國也因為債務過於龐大，因此被信評機構調降信評等級，從 AAA 調降到 AA+ 級。此時國際市場存在太多不確定因素，因此投資人的投資策略則開始趨於保守，使得此階段的美元匯率保持在一種觀望態勢。在三階段 10 月到 12 月底，歐洲債務危機迅速蔓延，逐漸影響到主要核心國家，在歐洲各國家，不管是否有無在歐元區內，各國家內的經濟情勢動盪不安，區域內各國政府紛紛採取緊縮貨幣政策，致使民眾罷工遊行，還導致許多歐洲國家政府領導人被迫下臺，而投資者也不敢繼續在此投資，紛紛轉而投向美元的懷抱。由以上分析可以得知，兩大主要貨幣美元和歐元貨幣走勢受到一些共同因素影響，其中之一是美國的經濟表現和其寬鬆貨幣政策，另一個是歐洲主權債務危機的發展。對美國經濟而言，2011 年整體還算是中規中矩，雖然遭受到歐洲債務危機之影響，但預期 2012 年美國經濟表現仍可優於歐元區國家的經濟，但是如果通貨膨脹之水準仍維持在較低之水準，FED 不排除推出量化寬鬆政策。此政策雖然有助於增加美元的貨幣流動性，也會使得美元受到貶值壓力；但是整體而言在國際金融市場中會對於股市有利。

日圓受到大地震的影響，3 月份日圓兌美元匯率不斷創歷史新低，使得日本央行三度干預匯市，但效果不彰。然而在災難過沒多久之後，日圓竟然強勢上漲，主要因素有三，其一是日本的民族性堅毅嚴謹，投資者普遍相信他們有能力透過自己的努力度過此一難關；其二是在發生大災難之後，大量日本企業的資金回流支持災後重建，進而引發其他投資人跟進；其三是歐美均陷入債務危機的泥沼中，相較之下便突顯出日圓的避險功用，因此成為避險標的之一吸引大量資金。311 大地震發生後，短期內日本企業生產活動和個人消費金額急劇下降，所幸資金迅速回流。在此刺激之下，日圓兌美元匯率逼近歷史新高位的 1 美元兌 76.25 日圓，隨及日本央行連忙出手干預匯市。然而在經濟基本面的影響之下，日圓匯率在 8 月份開始走弱，最低匯率在 1 美元兌 85.53 日圓；而在 2011 年下半年，由於歐元債務危機持續惡化，使得全球的避險資金重回日圓，因此 2011 年 10 月 31 日，日圓兌美元匯率一度升至 1 美元兌 75.56 日圓，刷新歷史紀錄。

決定人民幣兌美元匯價波動的因素是中國大陸國內的消費者物價指數。從 2010 年 6 月中國大陸央行宣布二次匯改以來，開始放鬆對外匯市場之管制，並且中止釘住美元的匯率政策，同意讓人民幣開始升值，於是人民幣開始走強。美國認為人民幣升值是抑制美國物價上漲之重要原因，但有經濟學家表示，2011 年中國大陸設定的通貨膨脹目標為 4%，若上漲幅度過大就會啟動其他政策減緩人民幣升值的速度。2011 年人民幣處於升值狀態，而在 2011 年下半年卻出現貶值之反彈壓力，其原因是歐債危機造成投資者紛紛將資金再流入美國避險。值得一提的是，許多國家的中央銀行拋售美國債券，欲尋求新的貨幣作為外匯儲備金，適逢中國大陸的崛起，人民幣之表現強勁，使其有機會成為新的外匯主力。近年來中國大陸人民銀行積極和多國央行簽署貨幣交換協議，主要目的為規避雙方貿易的匯率風險並降低匯兌風險，目前中國大陸和日本已經簽署此一協定，是以人民幣作為計價之單位。

接下來簡述 2011 年其他國家在外匯市場上的表現。雖然全球經濟情勢趨於穩定，然而大

宗商品價格上漲帶動澳幣走強。在 2011 年下半年，隨著歐債危機的問題惡化、新興市場和開發中國家實施緊縮貨幣政策之後，使得澳幣遭受到嚴峻的壓力。在英鎊部分，2011 年英鎊的走勢和歐元相當類似，均是在年初呈現上漲趨勢，到下半年便處於下跌之趨勢，但整體來說，英鎊整體表現仍優於歐元。2012 年英國經濟可能面臨經濟成長緩慢，但通貨膨脹上升的狀況，故英國央行可能先行執行量化寬鬆貨幣政策，將對英鎊有相當程度之影響。在加元部分，加拿大受到歐洲債務危機和美國經濟成長的不明朗的影響，加元仍跟隨著市場風險情緒和大宗商品價格的變化而變動，估計此一狀況將持續到 2012 年。2011 年歐債危機不斷惡化，全球經濟情勢的不確定性加劇，使得國際市場之避險情緒高漲。由於瑞郎向來被視為避險貨幣，因此 2011 年大量資金流向瑞郎，使瑞郎不斷上漲，終至影響到瑞士的經濟成長，迫使瑞士政府調降利率以增加瑞郎之流動性。

整體而言，在 2011 年全球經濟表現差強人意。2011 年全球主要經濟議題有：第一，歐美債務問題為影響全球經濟發展之最為關鍵之因素，這也是 2012 年值得去注意和解決的問題。第二，中東北非國家的政治問題，將牽引著國際最重要的能源—石油之價格。第三、全球市場需求仍略顯不足，主要是新興市場和開發中國家的內需市場尚未被開發，先進經濟體的需求變動很容易衝擊到這些國家的經濟，故開發龐大的內需市場成為新興市場和開發中國家未來迫切的問題。而美國紐約大學教授羅比尼（Noueiel Noubini）也表示，美國財政危機、中國大陸經濟降溫、歐洲債務重整和日本經濟成長停滯等四大潛在危機非常有可能在 2 年後掀起一波新的經濟風暴。以下將全球經濟發展的特色與趨勢歸納為五大項做一總結。

（一）全球經濟競爭與展望

根據 IMF 統計資料說明，若按購買力平價計算，全球 2011 年的產出達到 78.85 兆美元，但低於 2010 年的水準，顯示出全球的經濟復甦步伐逐漸趨緩。2012 年的經濟狀況將面臨到更多的不確定性和不穩定，全球的經濟成長可能仍保持在低迷狀況的可能性相當大。2011 年是全球經濟相當動盪的一年，期間發生了如：北非與中東的政治動盪，日本 311 的大地震和海嘯災害，還有受矚目的歐洲的債務危機等狀況，使各國家的總體政策不斷的因時調整，也導致國際間的協調難度提高。根據 WEF 2011-2012 年的競爭力排名，各國競爭力排名變動不大，進步最多的前三名為西班牙進步 6 名、波多黎各進步 6 名、馬來西亞則進步 5 名，和義大利進步 5 名；而退步國家則以突尼西亞退步 8 名，和塞浦路斯退步 7 名。

全球經濟成長在 2011 年中備受考驗，主要仍是歐美債務危機持續延燒。2011 年美國債務的金額已經超過其 GDP 的水準，美國政府是以提高舉債上限的辦法來化解此一債務危機，候這只是治標不治本的辦法。此外值得關切的是，美國的財政赤字有逐年有增加之趨勢，這是美國當局目前所必須努力去解決的問題。另外歐洲債務危機之影響範圍和深度逐漸擴大，影響所及遍至歐洲各銀行。持有問題債券的歐洲各銀行的總資產下降，而歐洲各國領導人對危機處理信心不足，各國的做法毫無魄力，尤有甚者仍是保持觀望態度，到最後仍然要迫使歐元區內的經濟強國出來協調解決。為了挽救歐洲經濟，國際機構提出各解套方案，例如歐

盟六大央行決定聯手救市，藉此減低負面效果持續發燒，但其結果仍充滿變數。現今歐盟所採取的救助方案並無法有效阻止債務危機持續發燒，使受到影響的國家持續增加。現今全球金融體系發達，歐債危機的影響會迅速擴散至其他區域的國家，進而使景氣衰退。

2012 年美國財政赤字若能有效減少，就不會造成景氣嚴重衰退，且若歐債問題基本面控制住，也不至於造成景氣二次衰退。歐美國家各自存在嚴重的經濟問題，然而新興市場和開發中國家卻在 2011 年全球經濟成長中表現最為優良，然而這幾年新興市場和開發中國家的成長速度趨緩，成為發展上的隱憂。在新興市場和開發中國家中，以亞洲經濟體表現最為出色，其中以中國大陸和印度為最主要帶動成長之國家。新興國家經濟體受到先進國家經濟體景氣發展放緩，部分國家可採用財政政策或較寬鬆的貨幣政策促使景氣回穩。

由於各國經濟體質與產業環境各有差異，因此各國適合執行的總體經濟政策將會有所不同。如：日本經濟受到天然災害的重創，日本政府擴大財政政策，期使能迅速走出創傷，而日本央行則出手干預匯市並持續實行寬鬆量化政策來應對其經濟問題。而美國則是因為復甦力道相當弱勢，促使美國推出長期零利率的政策並進行扭曲操作，並且也維持第二次寬鬆量化政策。[4] 在歐洲一開始則以升息來抗通貨膨脹，但 2011 年下半年歐債危機迅速惡化，歐洲央行連忙降息兩次。在新興市場和開發中國家國家目前則由原先的緊縮貨幣政策調整為寬鬆貨幣政策。而在國際金融市場之變化相當迅速，因避險情緒高漲，使美元反轉，歐元由強勢轉為弱勢，也使得日圓持續升值。國際資本在市場流動相當迅速，投資人見苗頭不對就立即抽離資金，而 2011 年新興市場和開發中國家的貨幣升值止步，導至新興國家政府出手干預匯市。

中國大陸近年經濟成長趨於放緩，且有資產泡沫化之危機，其國內的房地產價格高居不下，均是中國大陸當局迫切注意問題之一。中國大陸面臨經濟成長減緩之主因是歐美主權債務危機，故中國大陸在當前恐難持續透過推動 2008 年四兆人民幣公共投資的政策，使其經濟成長拉動可達 9.0% 以上。又目前以房地產支撐的高利貸資金鏈，倘若資金斷鏈會導致民間融資困難，加上地方債務高速累積亦使得政府財政陷入危機。在人民幣匯率部分，因升值速度開始放緩，中美之間貿易爭端有上升的壓力。中國大陸官方表示，中國大陸目前將優先關注處理自身的經濟成長，再者才會考量處理中美之間和全球巨大的貿易失衡問題。

根據 IMF 資料來預期 2012 年的經濟發展，可知全球的經濟成長速度將趨於緩慢，而經濟重心跟過去比較並無太大變化，由歐美地區慢慢移轉至亞洲新興發展中國家手裡。由於歐債危機在短期間無法立刻被解決，故此問題在長期將會持續影響全球的經濟發展。由於 2011 年美國主權信用評級遭調降，以及歐美扮演全球消費市場角色減弱，取而代之的是中國大陸、巴西和印度為首的新興開發中國家，其龐大的內需市場將是全球經濟成長的一大動能。值得注意的是，2012 年全球將有許多國家政府將面臨大選問題，例如，2012 年 4 月至 5 月的法國總統大選；7 月 1 日墨西哥總統大選；11 月 6 日美國也有總統選舉；中國大陸將在第十八

[4] 「扭曲操作」為美聯儲賣出短期線的國債，買入較長期限的國債，進而延長所持國債資產的期限，此一操作會壓低長期國債之收益率，藉此鼓勵銀行業向中小企業放貸，進而刺激景氣。

次全國代表大會後更換領導階層，同時 2012 年也是南韓總統李明博執政的最後一年，故各國面對經濟再次崩盤的應對策略可能較為遲緩甚至不足，並且政局的交替也有可能是改變經濟情勢的導火線。

在 2011 年全球各主要先進國家之經濟成長呈現疲軟狀態，拖累了全球經濟復甦，而在國際金融風暴中，其衰退程度均比以往嚴重，在復甦階段又因復甦緩慢，各國國內消費和投資銳減，並且失業率又高居不下，財政赤字和債務迅速累積上升。2011 年全球經濟成長復甦主要是由新興國家經濟體和發展中的國家所主導，儼然成為全球發展主要的引擎之一，這些國家均以出口導向為主要目標，但這幾年又受到歐美債務危機的影響，故慢慢注意到其本身之內需市場相當龐大，因而將出口導向逐漸轉向內需導向，期待可以再使經濟有另一番成長。在 2012 年美國的經濟呈現出溫和復甦之態勢，原因為 2012 年是美國大選年，美國當局為了尋求連任，將會積極推出許多提振經濟成長之政策，而在短期內會實施擴張性的財政政策，有利於經濟成長。但另一方面美國為了刺激就業和經濟復甦，並減少鉅額債務對經濟的衝擊，因此 FED 仍然維持寬鬆利率政策，將利率維持在 0% 至 0.25%，期望 2012 年美國經濟能復甦成長。而歐洲仍繼續深陷債務危機的泥沼中，2012 年的經濟景氣仍是處於低迷狀態，區域內絕大多數國家仍處在經濟衰退中，且有部分國家在 2012 年債務也相繼到期，故在 2012 年的歐洲經濟發展仍是不樂觀。究竟要如何同時能夠促進經濟發展，又能兼顧有效整頓財政減少赤字，將是歐洲各領導人最頭疼的問題。2011 年日本發生大地震，而其經濟也逐漸從災害中走出，在 2012 年災後的投資和消費需求增加，有希望使其經濟復甦成長。但日本目前的處境可謂是內憂外患，主要是因為政府不僅要對內面對電力供應吃緊、災後重建預算匱乏和寬鬆貨幣政策實施效果不彰等問題，對外則是因為日圓持續升值、歐債危機持續影響和全球經濟成長緩慢，對日本這種出口導向為主的經濟體造成一大威脅。反觀新興和發展中國家雖然受到主要經濟體景氣衰退的影響，成長力道不如以往猛烈，但是預期在 2012 年經濟狀況仍是會持續改善。

在 2012 年全球經濟狀況依然嚴峻，其中不確定性和不穩定性仍持續上升中。在 2012 年有許多所需要迫切關切的議題，整理成下列幾點說明之：

①先進國家的債務問題是否能有效被控制或者逐漸獲得解決。儘管債務危機仍然存在，並且目前不排除更進一步的擴散和惡化的可能性，但這不代表不存在解決之道。因此明確地制定債務危機的處理方向並落實，是歐洲各國政府對此問題的解套之道。

②各先進國家仍將持續採取寬鬆貨幣政策，維持較低的利率水準，如此就可以有效刺激投資、稀釋債務和降低償債負擔。然而此作法也存在著缺點，例如可能會產生高通膨的狀況，或是掉入流動性陷阱，故美國是否採取第三輪寬鬆貨幣政策相當值得反覆省思，因為其影響甚為巨大。

③大宗商品價格的價格變化來源主要來自需求面、供給面、全球的流動性，或者是經由金融市場裡面的投機行為產生，是影響 2012 年大宗商品價格的變化關鍵因素。

④歐美國家因其經濟成長緩慢，因此政府以擴張財政達到促進景氣復甦的目的，但此舉會加深巨額國家債務的負面衝擊，使該地區的政府在施政上陷入兩難。

⑤經濟成長速度減緩，同時也必須通過緊縮貨幣政策來控制通貨膨脹，而且國際資金的流動方向撲朔迷離，使新興市場和開發中國家的成長速度放慢可能性劇增，這些經濟體的景氣有「硬著陸」之可能。

⑥面對天然災害和區域性的安全危機時，各主要國家是否能合作面對事件並積極處理，會影響天然災害的衝擊幅度，例如發生地震和海嘯的日本，全球各地區都有對其提供大量物資並協助救援。而在國家安全危機方面，特別是埃及、伊朗、敘利亞和朝鮮半島等地區的衝突是否蔓延，而有部分國家內部社會動盪，人民聚集抗議等事件頻傳，這些問題是短暫性抑或者是長久性，對全球經濟均會產生巨大之影響。

⑦ 2012 年有相當多的國家正值大選，例如：美國、法國、俄羅斯、墨西哥和南韓等經濟體國家，政治領袖是更替或者連任，都將對其世界經濟有著直接或間接之影響。

能使 2012 年的經濟發展的因素有許多，其一為美國政府為了提振美國經濟，提出五年使出口額增加一倍和重振製造業之計畫。其二為新興發展中國家目前仍是處於資本累積快速發展期，其人口眾多、勞動力人口年輕、技術逐漸成長進步和消費意願和能力逐漸提升，這是當前新興市場國家在歷經各種危機後得以持續快速成長的原因，並且也是全球經濟成長的根源。其三分別由需求面和供給面來看，需求面是各國經濟均呈現在成長較低的階段，代表將來對大宗原物料商品的需求將會減少，降低需求面對通貨膨脹之影響；由供給面來看，新興國家強調垂直水平整合和供給管理，進而壓制物價上漲。

目前全球資金流動方便，通貨膨脹所造成之壓力有限，但是 2012 年全球的經濟發展也是相當限制，其一是國際金融危機和國家主權債務風險仍是經濟成長之一大絆腳石，主要因為各國政府因應這些危機的政策都只考慮短期的效果，但事實上要解決這些問題仍是相當漫長的一條路。其二為失業率仍是阻礙經濟成長之關鍵因素，要能促進經濟成長就必須先降低失業率。其三是各先進國家未來產業升級將要主攻哪個領域，仍是處於瞎子摸象階段，除非發現可以帶動經濟成長的新領域，否則景氣可能會持續處在低迷階段。

（二）亞洲新興市場的衝擊與影響

在 2011 年儘管歐美遭受到主權債務危機，亞洲之新興市場挾持著自身的龐大市場潛力，不儘在全球惡劣的經濟環境中逆勢成長，並且成為引領全世界經濟復甦的重要引擎，在未來有機會出現主宰全球經濟實力。雖然亞洲許多新興國家在市場體制上尚有相當大的改革空間，但是國際經濟之力量已經暗地中轉移，從過去歐美經濟強權慢慢轉向至亞洲地區以中國大陸為首的新興市場。根據 IMF 最新公布的資料顯示，2011 年中國大陸經濟成長率為 9.2%，印度經濟成長率為 6.8%，東協國家之經濟成長率為 4.5%，而亞洲的經濟成長並非只在大國，其中小國家的經濟成長也不遑多讓，如臺灣之經濟成長率為 4.03%，新加坡經濟成長率 4.9%，南韓經濟成長率 3.6%，而在 2011 年惟獨日本經濟成長率減少至 -0.8%，主要係因為 311 大地震引發的重大災情，使日本經濟呈現衰退，但日本國內之災後重建和復甦之力道強勁，預估在 2012 年其經濟成長率升到 2.5%。而亞洲地區能快速成長主要是依賴中國大陸和印度等

國家強勢帶動經濟成長，而亞洲能獲得快速成長的主要原因為私部門從 2008 年金融海嘯衰退後，至今已經強力復甦成長，而全球其他國家大都仍然在公私部門相互拉動成長。整體來說，往後亞洲能在全球競爭的最大優勢為龐大的市場和為數眾多的人口，其中擁有眾多的年輕勞動人口也是一大特點。

因為全球經濟情勢變動極大，致使國際經貿談判的進度變為緩慢，因此導致各國趨向於簽定區域性的貿易協定，以期在短時間之內收到最多的貿易利益。其中許多自由貿易協定的協議和簽定就是從亞洲的新興市場間開始盛行，而最近的簽訂進度有：2011 年「東協加一」自由貿易區正式啟動，成為世界第三大自由貿易區，其貿易量將超越歐盟，而目前「東協加三」也已經簽定完成，「東協加六」等擴張協定也正在醞釀當中，在過去也有日本和東南亞簽定的 FTA、南韓和歐盟簽定的 FTA，以及臺灣和中國大陸所簽訂的 ECFA 等貿易協定，均使其雙邊的貿易量大幅成長。由此可見在全球化的浪潮推動之下，亞洲的新興市場對其鄰近的國家均有一定之影響力，並且國家間積極促成合作關係。目前亞洲地區的新興市場和開發中國家為全球的生產重地，許多最終財和原物料都為此區域之重要出口項目，若能藉著彼此間的貿易協定，將世界工廠的生產鏈完全連結起來，形同擴張市場範圍，同時也會成為吸引各國資金投入的誘因，對於經濟正在成長之國家無疑是一大助益。

在 2011 年日本和泰國受到嚴重的天災侵襲，嚴重影響國家經濟。日本是在 3 月 11 日發生大地震，隨即重創其日本之經濟，2011 年日本之經濟均在重建中度過，但全球對日本災後復甦抱持很大期待，且預期在 2012 年將有一定程度之經濟復甦。而泰國在 2011 年因颱風侵襲境內的湄公河地區，這是泰國這半世紀以來最嚴重的天災，不僅淹沒泰國大半的城市，並造成許多外商在當地設廠的電子、汽車等工廠被迫關廠，主要工業區的供應鏈也遭到衝擊，造成國家遭遇嚴重損失。泰國政府考量到其國內政局不穩定及洪水造成的損失，恐會對經濟造成影響，除了明確訂定可行的治水政策，並通過 2 項由泰國投資促進委員會（BOI）所提出的稅務優惠措施，不論投資規模大或小，甚至外國投資人及泰國企業均適用，以協助水災後快速復原。

印度也是新興發展國家中主要的成員，同時為全球第 6 大國家，2009 年至 2011 年的經濟成長率分別為 5.9%、10.1% 及 6.8%，但是由於其境內種族繁多，又有過去的階級制度影響，故其經濟問題主要來自於國內因素影響，像是政府決策反覆、效率不彰和貪瀆盛行等結構性問題，對整體經商環境及投資意願都造成相當程度的負面影響。現階段印度政府迫切需要在財政計畫、投資環境、基礎建設、教育機會、公共衛生等各項領域進行改革，方能將印度人口年輕化帶來的人口紅利效益發揮至最大化。印度近幾年雖然成長快速，但改善數億貧窮人口的處境等議題，也是當前印度政府所必須關切的議題。

值得一提的是越南這個國家，越南屬經濟發展中國家，與臺灣早期發展相類似，仍有許多潛能商機待開發。越南於 2007 年 1 月加入世界貿易組織後，經濟表現十分突出，外資普遍看好越南經濟發展；越南政府為提升經濟數值及稅收，因此令國家銀行寬鬆放款條件，讓開發商便於推出新投資案。不過 2011 年越南經歷高通膨、經濟成長率下滑的問題，加上製造出的廉價商品有日漸被其他國家的產品取代的危機，在在都考驗越南政府的施政能力，如

果能順利解決這些問題，未來越南之經濟表現相當值得期待。越南早已利用開採石油來拉抬其 GDP，近年在南海開採石油的動作更是頻繁，目前產油量超過過去以稻米為首的經濟形態，成為越南新的產業支柱。然而長久以來存在的南海主權爭議使得越南開採石油的動作引發中國大陸的不滿，原因為中國大陸和東協各國家早已簽定「南海各方行為宣言」，主要是確認中國大陸和東協致力於共同維護南海地區之穩定和平，且此宣言也強調是透過友好協商及談判來解決和南海有關的爭議問題，不以武力侵入。如今越南卻利用此宣言之漏洞，進行大範圍大規模的全球招標，且侵犯到中國大陸在南海之油田，使雙方產生摩擦，甚至也會牽扯到其他大國，最終可能發展為東亞戰略和亞洲地區海上的衝突點，此一問題在未來將成為影響亞洲經濟發展之一大關鍵。

現今的經濟發展均為以全球化為首要目標，不全球化很難融入國際局勢生存，而此將面臨到商品價格的劇烈競爭，故製造商品時需要更低的成本，要有更高的效率來製造，於是近年各生產線紛紛移往中國大陸等人力成本低之國家，而服務業則是外包給具有語言優勢之印度和菲律賓等國家。此一趨勢帶給亞洲地區新興國家龐大的商機，使亞洲新興國家的經濟迅速蓬勃發展，而中國大陸經濟崛起更加迅速，這促使了亞洲在全球的經貿上將逐漸扮演起重要的角色，逐漸成為全世界經濟成長之一個巨大引擎。而新興市場和開發中國家的經濟於近 10 年有明顯突出之表現，在亞洲地區的 10 大主要國家為日本、中國大陸、香港、臺灣、南韓、馬來西亞、菲律賓、新加坡、印尼和泰國，在貿易總額占全球貿易總額的比例有明顯上升之趨勢，這顯示了新興市場和開發中國家在全球中占有相當重要的地位。

亞洲各國家現今均以出口為導向的經濟政策目標，使其國家均呈現貿易順差，也使的亞洲各國累積了相當大的外匯存底。而在投資方面，新興市場和開發中國家越來越受到國際各種資金和企業的關注，而使其變成外國直接投資的熱門地區。尤其是許多新興國家的工業化速度越來越快，促使其經濟成長迅速成長，也使得研究經費占其 GDP 比例上升，帶動生產技術快速進化成長，同時也有助於縮小與先進國家之研發水準的差距。當然帶動經濟快速發展的原因並非如此而已，其他像是加快經濟制度改革速度、妥善利用豐富的天然資源、擴大國內內部需求等，以誘發市場之潛力，此外對外開放程度需更加擴大，並且強化國家內部的基礎建設和增加勞動力之數量，這些因素都是導致新興市場和開發中國家能迅速大規模成長的重要原因。然而目前這些國家的產業利潤均是以大量生產銷售的模式而來，並非長久之計，未來必須在品質上多方加強，轉變為以質制量的型態。因此，若要真正追上甚至超越已開發之經濟體，亞洲各國必須積極推動經濟結構改革，首要目標必須提升其要素生產利用率和提升生產力，且勞動力的素質要更進一步提升。

目前的亞洲地區正逐步走向區域內整合，而我國與其他亞洲地區之國家的經貿關係也越趨密切。近年來，我國對其他亞洲地區之國家的貿易往來和直接投資金額占我國全球的比重有明顯上升之趨勢，正顯示出亞洲地區的經貿整合，和簽定的各種協定政策，在亞洲地區均為正確之決策，並且可以使亞洲各國均能從中獲的利益，最終有可能邁向類似歐元區的區域經濟。往後之發展亞元區有可能逐漸形成，但要發展成功得看亞洲各國家政府的意願，目前離這一目標還有很長一段路要走。新興國家發展蓬勃且為迅速，雖然吸引了大量的熱錢流入

該地區，加上國際能源價格不斷攀高且大宗商品價格也持續上漲，使得通貨膨脹問題成為亞洲各國目前最需解決之問題。

由於美國、歐盟和日本等區域目前已陷入經濟成長停滯期，而美國和日本均在 2011 年實施量化寬鬆政策，導致許多可流動的資金大量且迅速往亞洲新興市場地區流入，造成許多新興市場國家面臨到貨幣升值之壓力。貨幣升值不僅直接影響到國家的出口競爭力，同時也增加炒作資金流入市場的可能性，有可能會導致資產價格不斷攀升且信用擴張速度加快，此時倘若金融體系發生問題，促使各方資金迅速被抽離，將出現資產泡沫化的狀況，而銀行呆帳金額劇增之問題也接踵而至，金融穩定性倍受考驗。目前以中國大陸之房地產市場泡沫化情況最為嚴重，沿海地區的房地產飆漲，已經達到許多中產階級以上的民眾無法能負擔的範圍，可見中國大陸為抑制房價而實施的選擇性信用管制政策效果不彰。整體而言，亞洲地區各國家的體質堪稱穩健，比歐美國家債務纏身的狀況好很多。

亞洲地區的經濟發展因其基本面算相當穩健，不像現今的歐美國家負擔龐大的債務，隨時都有可能使國家倒債。在 2011 年亞洲地區的國家中，因為受到天然災害的影響，使經濟一度陷入危機中，如日本的大地震和泰國的大洪水等國家，其災害均使企業和人民遭受到相當大的傷害，但該國政府隨即採取相關政策，使其災害可以迅速重建，讓其經濟可以順利回到復甦成長的軌道，例如泰國就通過治水方案，期待以後不會再發生大洪水事件。其他天然災害的衝擊就屬日本較為嚴重，在 2012 年仍影響著日本的經濟發展，預估日本經濟成長將在 2012 年復甦。亞洲地區目前由中國大陸和印度這些新興國家和發展中國家領導，他們高度經濟成長實力支撐著全球景氣，使得 2011 年全球經濟不致於全面崩盤。這些新興國家在政策上主要是以出口導向為主，受到全球整體環境的不景氣的影響，經濟成長速度趨緩，解決之道就是積極轉向開發內需市場。

（三）歐洲債務與歐元區的分裂危機

歐洲經濟從以往到現在均有不錯之發展，雖然各國的經濟發展程度不盡然相同，但都維持著一定比例的穩定成長速度。但從 2008 年開始受到金融危機以及國際油價持續上漲之影響，使得歐洲的經濟受到嚴重之影響。而近年來，歐洲地區的各國家陸續爆發了主權債務危機，這使得歐洲地區的經濟從此就一直陷在低迷中。在 2010 年全球經濟景氣一片看好，但歐洲地區的經濟成長卻停滯不前，而無顯著成長趨勢，甚至有些國家是面臨到衰退的狀況。而歐洲所有經濟問題中，最困擾的就是歐元區內的主權債務問題，其中以希臘、義大利、西班牙、愛爾蘭和葡萄牙等國家最為嚴重，深深影響著歐洲的經濟成長。在 2009 至 2011 年間，陸續有國家向 IMF、歐盟和其他國家尋求各種金融協助，如：冰島、希臘、愛爾蘭、西班牙和葡萄牙等，而這些國家以冰島和希臘最為嚴重，然而現今冰島已經從破產中獲得新的經濟成長，而希臘至今仍在苟延殘喘中，其中主要差別是冰島並未加入歐元區，但希臘則是歐元區的會員國，故此兩國所引發的衍伸性問題是截然不同的。

而歐洲的債務問題使得發生問題的國家信用評等受到降級，而使市場漸漸對其失去信

心，故這些國家在外尋求援助時，無疑是雪上加霜，因為其他地區的國家對其償債能力抱有遲疑態度，這也造成歐洲地區部分國家目前的經濟是相對不穩定的。然而，這債務問題不僅只影響到歐洲地區的國家，因為歐洲是一個龐大的經濟體，在這全球國際金融市場鏈結相當發達的市場中，其受損傷的並不會只有歐洲地區的國家，它將像病毒一樣擴散出去，蔓延至全球與之有相當接觸的國家，故這種蔓延小至歐洲地區內的各國政府與歐盟，大至美國和新興市場和開發中國家中國大陸都積極為此尋求兩全其美的解決之道。而歐洲在未來的發展仍充滿許多挑戰和變數，如果主權債務問題無法解決且全球經濟放緩，將使得歐元區和歐盟的出口擴張幅度受到限制，因而引發失業率攀高，若政府要使失業率降低，就必須擴張財政支出，但當前該地區的正因債務問題，均在緊縮其財政政策，這都是影響該地區未來經濟發展的關鍵因素。無論是歐元區或者是歐盟會員國，都希望在未來可以藉由消費的拉動來促使經濟成長。

2011 年歐盟各成員國負債率居高不下，由於多數成員國政府負債率過高，必須實施緊縮的財政政策來減少赤字與平衡財政。為消除引發主權債務危機的根源，歐盟也要求各成員國嚴格執行財政紀律，將財政赤字在國內生產總值中所佔比例壓縮到 3% 以下。這就意味著政府拿不出更多的財政預算來刺激經濟成長，大幅削減赤字的措施將給消費者帶來更大的壓力。在歐洲債務危機持續惡化的衝擊下，歐盟經濟成長開高走低。根據歐盟最新公佈的統計數據顯示，歐盟 2011 年前 3 季的經濟增長率比去年同期相比仍是正成長，然而成長率卻是逐季遞減，並且到了第 4 季經濟成長幅度更是衰退為負成長。與此同時，歐債危機顯現出向金融業傳導的跡象，歐洲金融市場的流動性日漸緊張，歐洲經濟也在債務危機與撙節政策多重影響下成長明顯放緩。

目前歐洲各國急需去處理的就是失業率過高的問題。因為受歐債危機影響最直接的就是就業，自從 2008 年金融危機後，歐洲的失業率就一直居高不下，而在債務危機下首要之務就是減少開支，使得促進就業方案成為泡影，政府迫不得已必須裁減公務員人數，因此使得失業率攀升的狀況更形嚴重，因此失業問題也持續的困擾著歐洲各國。近兩年來在歐洲各國中，又以西班牙的失業問題最為嚴重，2011 年西班牙失業率就高達 21.6%。而目前歐洲就業市場的一大問題是年輕人失業現象相當嚴重，在歐盟地區 25 歲以下年輕人的失業率為 20.5%，遠高於歐盟平均水準，特別是在西班牙，年輕人的失業率高達 45.7%，這就是說，西班牙差不多有一半的年輕人沒有工作。如此大量的失業人數意味著消費者整體收入下降，不敢輕易消費，急劇惡化的信心正在影響到歐洲的投資和消費，世界經濟成長放緩也影響到歐盟出口，而歐洲財政緊縮也給內部需求帶來影響。在歐洲各國中以荷蘭的失業率為最低，並且相較於歐洲其他國家，荷蘭失業率的變動幅度較小，顯示該國的經濟狀態相對而言是較穩定的。

整體來說，由當初以美國為中心的金融危機擴散至全球，尤其是蔓延到歐洲一帶，便像瘟疫一樣，使得歐元區許多的國家受到嚴重創傷，一直至今，仍有許多國家仍無法走出陰霾看到黎明，而相較於其他地區，大部份國家在 2010 年陸續從金融危機中走出，進而開啟另一段經濟成長的路途，但歐洲地區很多國家卻裹足不前，經濟前景深陷泥沼中，並且之前許

多體制和結構上不健全的問題在 2010 年陸續浮上檯面，逐漸擴散進而侵襲全球各地區的經濟體。若由經濟發展的表現來區分，歐洲地區由 2010 年開始可以大致上分為兩個不同的陣營，其中一個陣營的經濟表現穩定，例如歐元區的核心經濟體德國、法國和荷蘭等國家，他們有著相當穩定的經濟成長；而另一陣營就像顆毒瘤，有可能拖垮其他歐元區，大至拖累全球經濟，例如希臘、愛爾蘭、西班牙、義大利和葡萄牙等受到債務問題困擾的國家。這些深陷債務危機的歐洲國家，其發行的有價證券將在在未來幾年內相繼到期，因此可預期 2011 年至 2014 年是希臘、愛爾蘭、西班牙、葡萄牙和義大利等國家的融資高峰期，而此結構的問題並非短期間的資金挹注就可以完全解決，其最主要的還是要回到財政問題的根本，不僅要致力於減少債務，同時也要積極開發新的財政收入來源，才能幫助國家的經濟能好轉並成為成長的動能。目前這些國家正採取減少公共支出、增重徵稅等財政緊縮政策因應，但實施這些勢必又將阻礙經濟復甦的腳步。這個兩難的局面所引發的後續影響，正考驗著歐洲及全球各國家的政府。

從 2011 年起歐洲許多國家的債務到期，使得國家的違約風險大增，因此各大信評機構紛紛調降歐洲各銀行的信用評級，特別是希臘，其信用評級連續被調降，使得國際投資人對希臘政府發行的債券失去信心，同樣的市場也對西班牙、義大利和葡萄牙這些國家的償債能力抱持著很大的質疑態度。此外，希臘和愛爾蘭都分別求助 IMF 和歐盟地區的協助，當時歐盟對此二國分別發放了 3,556 億歐元和 850 億歐元補助金，使當時歐元區金融市場的緊張情緒得以紓解緩衝。此紓困方案讓愛爾蘭獲得了喘息的機會，得以實施刪減預算支出計畫，最後終於重新獲得國際市場的信心，不僅銀行體系恢復秩序，國家整體競爭力也有逐漸恢復之勢。而 2011 年 6 月底備受爭議的撙節支出法案通過之後，希臘正式獲得歐盟的協助，開始重整債務。

歐債危機的蔓延使得歐洲股市狂跌，並使得歐元貶值，此一狀況連帶地使得歐元區內的其他國家深受其害，特別是德國等經濟強國也開始擔憂，因而提出種種政策防止歐債危機大幅損害其國家經濟。德國在 2011 年採取大規模的緊縮財政政策來緊縮預算，減少政府的財政赤字，而相繼跟進的國家有英國、義大利和葡萄牙等國家。而中國大陸、俄羅斯和日本也相繼表示願意購買歐洲債券，來幫助歐洲度過此一難關。

歐元區的成立被歐盟視為最為成功的一個結盟。歐元區的存在可以使區域內的國家透過免關稅和無貨幣交換之優勢，以改善各會員國的經濟，進而提高歐元區內各國家的競爭力。例如在歐元區中最大的受益者一德國，得力於區域內免關稅和無貨幣交換的機制，促使經濟獲得強勢發展，而且歐元相對馬克來說較為弱勢，也讓德國從中獲取豐厚的利益。不論從經濟或政治層面來看，歐元的存在都有其必要性，國際社會也斷不可能讓歐元區解體，因為倘若歐元區解體，將墊高希臘、愛爾蘭、西班牙、義大利和葡萄牙等國家的融資成本，不僅進一步加重這些國家的倒債風險，更對歐元區內各國的發展不利，尤有甚者，可能會引發全世界經濟之動盪不安。即便是對於在歐元區內的強勢國家德國來說，歐元區解體也不是一件好事，因為這一方面意味著德國將失去歐洲地區競爭的絕對優勢，另一方面，則可預期全球將瘋狂拋售希臘、愛爾蘭等國家的垃圾貨幣，轉而大量持有目前位於歐洲經濟龍頭的德國馬克，

如此勢必造成德國馬克急速飆升，而高漲的德國馬克將會對其國內的經濟造成嚴重之創傷。故歐元區內的國家，均會致力於使歐元區不被解體。

雖然在爆發債務危機的國家中，其持有之債務占 GDP 的比重都相當大，但整體歐元區內的持債比例占其 GDP 並沒有很高，顯示以目前歐元區內的經濟實力，其實是有能力解決歐債問題，但先決條件是區域內各國須齊心協力，共體時艱來度過此一難關。然而因為歐元區內各國政府仍然各有各的打算，致使目前情況仍處於不明確之狀態。

歐元區最大之危機就是沒有統一的財政，只有統一的貨幣，才使之發生許多債務問題，故這就是問題的根本，無法有效控管歐元區內各國的財政政策，而此一問題應該是當前必須嚴肅去面對的。而在 2011 年 12 月 9 日，歐盟高峰會通過了加強監督歐元區各國的財政，且同意對違反規定之國家給予嚴懲之協議，這對解決歐元區內各國財政分散問題總算邁出了第一步，但這仍與統一財政的目標之間有相當大的距離。倘若要統一財政，這表示德國和希臘的債務信用為同一水準，要達到這個目的雙方面都必須做出相當大的讓步。此外自從歐債危機發生以來，歐元區各國政府對危機之處理均用走一步算一步的策略，故歐元區還是有可能面臨更深沉的經濟打擊，雖然歐元會因此急劇下跌，但長期而言樂觀預期歐元還是能恢復以往的強勢地位，當然此一債務危機必須有效解決，歐元才有辦法安然度過。

2012 年的經濟發展主要仍是受到歐洲債務危機的影響，在歐洲地區也有部分國家適逢總統大選年，故政治因素對 2012 年的經濟埋下許多未知數，特別是在全球經濟均脆弱的時期。歐洲最大的問題就是歐元區內會員國眾多，身揹龐大的債務的國家和經濟表現優良的國家夾雜，各國對處理債務的方法並無一致的想法，因此不到關鍵時刻無法達成共識，致使許多不確定因素持續擴散並加劇，逐漸影響到全球投資人，甚至影響到全球企業發展，最終導致個人消費銳減，進而影響經濟成長。

為了因應歐洲債務危機，國際貨幣基金組織（IMF）、歐盟和歐洲央行於 2010 年 5 月開始對歐元區之問題國家開始進行紓困，並提出許多紓困方案，其中包含對愛爾蘭和葡萄牙紓困、第一套和第二套希臘紓困方案、五大央行提供美元流動性操作及解決希臘債務協議和提出歐洲金融穩定機制（European Financial Stability Facility,EFSF）。

歐盟在 2010 年 9 月開始陸續提出強化經濟治理相關的六項法規草案（以下簡稱為六大法案），其中四項法案為強化歐盟國家財政紀律及預算架構，另外兩項法案引進過度總體經濟失衡的防止及改正程序，六大法案分別為①有效執行歐元區的預算監控②歐元區過度總體經濟失衡改正的執行措施③加強預算部位的監視和經濟政策的協調與監視④總體經濟失衡之預防和改正⑤加速及澄清過度赤字程序之實施⑥會員國預算架構之要求。

在此對其簡以論述，對愛爾蘭和葡萄牙之紓困，在 2010 年提供愛爾蘭 675 億歐元之紓困貸款，而在 2011 年 5 月提供葡萄牙 780 億歐元之紓困貸款；第一套希臘紓困方案，IMF 和歐盟在 2010 年提出三年 1,100 億歐元的紓困貸款，其歐盟出資 800 億歐元，而 IMF 則提供 300 億歐元；第二套希臘紓困方案，2011 年 7 月份歐元區各國領袖宣布注入 1,590 億歐元（約 2,290 億美元），歐元區將提供 2,000 億歐元幫助希臘銀行重建，且撥專款 3,500 億歐元協助希臘銀行信用加強，並調降對希臘、愛爾蘭和葡萄牙的貸款利率，其貸款到期期限延長

一倍，至少 15 年，最多可延到 30 年，並有 10 年之寬限期。期歐盟和持有希臘債券的金融機構達成協議，歐洲各國銀行通過債券轉換等方式替希臘減債，至 2014 年為希臘減債約 500 億歐元，且在 2014 年中前，希臘將從 IMF 和歐洲金融穩定機制獲得 1,090 億歐元之貸款；五大央行為了因應歐洲債務危機持續惡化，使歐洲金融機構運行困難，流動性逐漸緊縮，為了解決美元流動性的不足，五大央行在 2011 年 9 月發表聯手實施三次美元流動性供給操作，期限 3 個月；在 2011 年 10 月底，歐洲各領導人達成解決希臘債務協議，同意減少希臘國債，且 IMF 和歐元區將提供 1,000 億歐元資金，使希臘可以擺脫債務，同時歐洲擔心危機會蔓延至義大利，故要求義大利減少鉅額政府債務；IMF 和歐盟在 2010 年 5 月 10 日達成協議，成立 EFSF 紓困基金，主要是在保護歐元和歐盟之經濟，提供低利貸款給舉債有困難的國家。

（四）美洲區域經濟的整合與再生

在美洲地區，除了有世界第一的經濟強權—美國之外，而其他地區的經濟體也不容小覷，如：巴西、加拿大、墨西哥、巴拿馬和智利等經濟體，也是備受矚目。另外還有其他較小的國家，如：古巴、海地、尼加拉瓜、宏都拉斯、多明尼加和哥斯大黎加等國家，其經濟表現也算是可圈可點。在美洲地區，美國目前不論在政治、經濟和外交方面來說都堪稱第一，所以其實力遠遠超過美洲地區的其他國家，使其該地區各國家的發展產生很大的差異。而在拉丁美洲地區的國家很早就意識到社會資源的分配問題，故在很久之前就已經開始致力於建構完善的社會安全及福利制度，而其銀行體系的體制相當健全，因此自身就具備對抗金融危機的能力，而且由於政府在處理金融危機時相當謹慎小心，採取浮動性的匯率政策，使拉丁美洲地區能迅速且也安全的脫離金融危機。惟要注意的是避免國際資金短期間大量流入該地區，如此政府就必須採取積極的經濟政策去抑制景氣，也會抑制了原有的穩定成長。此外，該地區的失業率過高，失業人口變多對其經濟將造成一定的衝擊，政府必須想辦法積極解決。在中南美洲地區，由於各國的地理位置緊密，故其經濟之關聯性相當大。

美洲地區各國與區域內國家的貿易關係日益密切，在各國之間開始簽定各種貿易協定，希望能藉此使貿易量能迅速擴大並且帶動經濟快速成長。美國在與墨西哥、加拿大簽定北美自由貿易協定之後，並積極與巴拿馬商討簽訂自由貿易協定，自此之後美國在該地區推動美洲經濟整合便有了強大的利基。而美洲地區的區域經濟整合也將有更進一步突破。因為北美自由貿易的成功發展，使美國順利推動該地區的經濟發展，並且欲與該地區簽定各種經濟整合協定成了一個強而有力的籌碼。除此之外，美國的貿易政策走向也從剛開始的「區域貿易協定」升級到「多邊貿易協定」，這樣的轉變源自於美國一直希望可以複製北美自由貿易協定的模式到西半球，以達到經濟整合的目的，目前的進度已經從北美自由貿易協定拓展到與南美洲的貿易合作，達到實現美洲貿易區的第一步。但是美國想整合南美洲的所有經濟體的想法將受到嚴峻的考驗，原因是南美洲存在全球國際地位上不容小覷的經濟大國—巴西，巴西已經透過「南方共同市場」來鞏固在南半球經濟大國之地位，美國勢必要花費一番工夫才能取得與其合作的機會。

當美國想要成立一個更強大的整合區域經濟體，所需考慮的的層面相當多，目前整合工作所遭遇的困難相當多，因為在經濟、政治或文化上，都存在著相當大的差異性，如果整合勢必影響當前南美洲國家的經濟型態。首當其衝的當然是巴西和智利兩大南美洲國家，預期將會受到美國強大的影響，也加深南美洲其他小國家對美國經濟的依賴，因此當前要將整個美洲整合成一個美洲自由貿易區的理想，還有一段長久的路程要走。而且從過往資料顯示，中美洲地區的國家在雙邊貿易的互動有復甦成長之跡象，顯示出事實上中南美洲地區的經濟體已經開始朝向區域經濟整合的方向發展。

在中南美洲地區，如墨西哥和北三角（瓜地馬拉、薩爾瓦多和宏都拉斯）、哥斯大黎加和尼加拉瓜彼此也簽定自由貿易協定，且為了促進拉丁美洲太平洋各地區的貿易整合和經濟成長，墨西哥和智利、秘魯和哥倫比亞三國共同簽署合作協定（TPP），此協定允許墨西哥進入拉丁美洲共同合作。在該協定中的國家均為拉丁美洲經濟成長較高的國家，並且使拉丁美洲太平洋海岸國家形成了龐大的貿易區域。而在美洲地區各國貿易頻繁，故簽訂了許多貿易協定，如：中美洲自由貿易協定（DR-CAFTA）、美國一中美洲及多明尼加自由貿易協定（U.S.-CAFTA-DRFTA）和拉丁美洲一體化協會（ALADI）等協定，以促進各國間貿易的便利性。

美國身為美洲地區的經濟龍頭，在 2011 年的經濟表現受到全世界經濟不景氣、歐洲債務危機以及本身債務過高等問題影響，失業率飆升並且通貨膨脹率持續上升，故其經濟成長呈現衰退趨勢，2011 年的經濟成長率為 1.7%。美國 2011 年在 WEF 公布的「全球競爭力排名」首度連三年下滑，2011 年下滑 1 名來到第 5 名，通貨膨脹部分，其原油和大宗原物料都呈現上漲，2011 年美國的通貨膨脹為 3.2%，比 2010 年通貨膨脹還高，嚴重影響到民生經濟，而在 2011 年美國失業率為 9.0%。美國的高失業是長久以來的被困擾問題，美國政府應該積極採取適當經濟政策來提升就業率，以恢復民眾對市場的信心。而在 2011 年美國也相繼提出「美國就業法案」與「經濟成長與削減赤字」方案，透過創造就業機會與減少政府預算赤字，期望能提升經濟成長與增加就業機會。而影響 2011 年的經濟因素，其中包括了美國國家的債務問題，2011 年下半年，不得不通過調高債務上限以化解債務到期危機，而且估計在 2012 年財政赤字仍會超過 1 兆美元，顯示美國債務風險仍持續擴大，可得知財政赤字在美國仍是一大問題，故其解決國家本身的債務問題也是當前政府首要目標。美國為全球相當開放的市場，而且美國也積極和全球各國簽署各種自由貿易協定，其每年的進口量堪稱全球之最。美國在全球經濟重心逐漸移往亞洲的同時，積極與各國簽訂貿易協定，如美國與南韓、哥倫比亞、巴拿馬簽訂 FTA 外，也積極推動「泛太平洋夥伴協議」，期望能藉由此協定重新取得東亞經貿整合的主導權。

再來則是加拿大，加拿大和美國的地理位置相當接近，故其和美國的經濟連動有相當高的比例，但 2011 年加拿大的經濟表現相較美國經濟來的優秀，目前加國與美國在經濟貿易上有相當大之關聯，2011 年加國之經濟成長率為 2.4%，因加國經濟和美國連動關係緊密，因為歐美債務危機非常嚴重，加國的經濟情勢自然無法不受到影響。在 2011 年 WEF 所公布的「全球競爭力排名」中，加拿大排名為第 10 名，美國原是加國最大貿易夥伴之一，但因

美國在加國提出的輸油管道案件持續延宕中，促使加國政府轉而積極尋找其他強大且穩健的貿易夥伴。加國之失業率為 7.5%，仍屬於相對較高之狀態，不過政府積極採取各種措施，期待可以降低失業率；在通貨膨脹方面仍是受到原油和大宗原物料價格上漲之影響，使加國的通貨膨脹率由 2010 年的 1.8% 上升至 2011 年的 2.9%，而此為加國還可容忍的範圍。2011 年 8 月 12 日加拿大總理（Stephen Joseph Harper）飛往宏都拉斯簽署 FTA，宏國將有 90% 以上的貨品得到加國的免稅優惠。加拿大和哥倫比亞簽署之 FTA 在 2011 年 8 月 15 日正式實施，將吸引加國投資人進入哥國投資礦業、通訊業及服務業等，且享有投資保障，除此之外加國還享有 98% 的產品可以免稅的優惠，而其他產品也將陸續開放，預計於未來 10 年內達成完全免稅。自 2010 年起加國聯邦政府開始規畫「數位經濟策略」，要逐步拓展網路覆蓋的範圍至全國，並且更在 2011 年投入 74 億加強研發通訊科技，建立一個優良的寬頻網路，使欲進入該國投資之企業更加容易參加招標。估計此計畫將會給加國帶來更多的工作機會，並使加國到了 2020 年能夠成為數位網路經濟領域最具競爭力的國家之一。

墨西哥受到全球環境之影響，2011 年經濟情況出現衰退趨勢，經濟成長率為 4.0%，失業率為 5.2%，但是相較於其他地區墨國經濟表現仍是相當不錯。惟 2011 年墨國之治安問題持續惡化，政府主導反毒戰爭死傷人數慘重，故其對經濟影響仍是一大問題。墨西哥 2011 年之通貨膨脹率為 3.4%，而在 2011 年 WEF 所公布之「全球競爭力排名」中，墨西哥排名為 58 名。近年來，墨國政府推動「支持家庭經濟及就業協議」以增加外人投資、提高產品競爭力及解決廣大之逃漏稅行為，來避免全球經濟衰退可能造成的影響。近期墨國與秘魯簽訂自由貿易協定，也在 2011 年加入泛太平洋夥伴協議（Trans-Pacific Partnership, TPP）談判，期望與美、加、日、澳等國共同打造亞太最大自由貿易區。近期墨國與秘魯簽訂自由貿易協定，也在 2011 年加入跨太平洋夥伴協議談判，期望與美、加、日、澳等國共同打造亞太最大自由貿易區。

而位於拉丁美洲的巴西名列「金磚四國」之一，因其人口數眾多，造就了國內龐大的市場需求，加上國境內富藏天然資源，包括石油、原礦、天然氣和水力資源，因此成為世界的主要原物料出口大國之一，吸引了許多國際資金到此投資，不僅支持了巴西的經濟發展，也使外匯存底迅速增加。2011 年巴西的經濟成長率為 2.7%，其原因為全球經濟不景氣，國際需求不旺盛，加上巴西是以出口大宗原材料為主要貿易模式的國家，故國內經濟發展與全球景氣連動性相當高。巴西 2011 年通貨膨脹為 6.6%，而失業率為 6.0%，2011 年巴西為了抑制通貨膨脹，巴西採取緊縮性的財政政策。而 2011 年巴西工商部將「原產地證明之真偽」列為保護貿易的項目之一，若被調查且無法證明原產地後，則產品將會被巴西禁止進口。由於 2011 年 4 月 12 日巴西與中國大陸簽署了中巴聯合公報，內容除了落實共同行動計畫外，更要進一步強化農業、能源、生物及通訊科技的相關合作，總統宣稱將改變對中國大陸的出口結構，從原先的能源出口逐漸導向高科技產品和高附加價值產品的出口，並在基礎建設和服務業方面尋求共同合作的機會。巴西計畫投入 50 億巴幣用於興建購物中心，且巴西東北部經濟成長較其他區域優異，故大多購物中心興建於此，預計將於 2014 年陸續完工，2012 年營業額預計可較前年成長 12%。且因歐洲債信危機而導致巴西經濟趨緩，政府為拯救經

濟和刺激民於消費慾望，遂於 2011 年決定降低中央銀行放款基本年利率，從 11.50% 降至 11%，並且減少家電等產品稅。值得一提的是，2014 年巴西將舉辦世界盃足球賽，2016 年將舉辦奧運，此兩大賽事估計可使巴西境內之基礎建設將有大幅改善，並提升國內需求達高峰。

中美洲的巴拿馬為近些年來經濟成長相當快速的國家，2011 年巴拿馬經濟成長率為 10.6%，在 2011 年 WEF 公布的「全球競爭力排名」中，巴拿馬排名 49 名，已躍升前 50 大具有競爭力經濟體，巴國失業率為 4.2%，巴國之通貨膨脹率為 5.9%，其原因是國際原油價格高漲，巴國政府為促進貿易和經濟成長，推動許多措施，其中包括巴拿馬運河之擴建案，並且積極推動雙邊自由貿易協定，預計在 2012 年 10 月生效。並且有強化出口、擴大內需、吸引外資和增加公共設施等經濟政策來使其經濟更加發展。而巴國政府近年來調漲基本工資、投入多項大型工程與公共建設，除帶動該國經濟發展外，也造成政府赤字逐漸上升的負面影響，是當前需關注問題之一。該國地理位置優異，巴國已連續兩年為中美洲國家中外人直接投資金額最高之國家，也成為中南美洲之金融中心。巴國是我國中南美洲之重要貿易夥伴之一，與我國已於 2003 年簽訂 FTA。而 2011 年巴國也和歐盟、加拿大、千里達多貝哥和祕魯簽署自由貿易協定，並加入拉丁美洲統合協會，可見巴國在推動經貿發展上的努力，我國廠商可多加利用其市場條件與資源，並注意與防患可能之風險，積極開拓投資機會與商機。

尼加拉瓜在 2011 年 WEF 公布的「全球競爭力排名」中排名為 115 名，經濟成長率為 4.7%。在尼國內最需重視的議題為其債務問題，至 2011 年底尼國政府國內外債務合計達 52.15 億美元。而尼國的國內貧窮問題嚴重，已成為經濟發展上的一大絆腳石，極需政府當局正視。尼國 2011 年失業率為 7.8%，通貨膨脹率為 7.4%。在 2011 年由於國際油價又向上攀升，帶動尼國的物價隨即反應上揚，這使得中小企業的貸款增加困難；在缺乏資金之挹注且融資困難的狀況之下，各企業不得不減少生產，這個決定伴隨而來的就是工作機會減少、失業人口增加，進而削減尼國在國際舞臺的競爭力。而為了促進尼國之貿易和經濟發展，該國政府也提出許多經濟措施，其中有積極與拉美國家簽訂貿易協定、調升工資以期改善貧窮問題、改善公共福利政策和進行財政改革等。

瓜地馬拉在 2011 年 WEF 公布的「全球競爭力排名」中排名 84 名。瓜國在中美洲國家中，為經濟情勢較穩定國家之一，但國內約有四分之三的經濟弱勢人口居住在內 鄉村地區，如何解決貧窮問題與貧富差距的擴大成為該國政府最需關注之問題。2011 年瓜國的通貨膨脹率為 6.2%，主要是受到國際原油和原物料價格大漲的影響。瓜國之經濟環境算是相當穩健，擁有穩健的金融市場，此外政府為了促進貿易和經濟發展，也提出許多經濟措施，其中包括積極與美洲國家建立友好的貿易關係。瓜國目前為北美自由貿易區會員國之一，之前與墨西哥和美國簽署的自由貿易協定已生效，目前美洲地區各國元首紛紛和歐盟簽訂「中美洲和歐盟夥伴協定」，瓜國也參與其中。此外，瓜國也與加拿大、巴拿馬、智利和哥倫比亞等國家準備簽署自由貿易協訂。瓜國新政府在上任之後提出「2012-2021 年國家競爭力計畫」政策，主要是強化國內人民勞動之素質、經濟制度的提升和強化國內建設等。瓜國社會調查研究協會表示，雖然貿易量持續增加，但貿易成長幅度仍太低，政府必須加強貿易出口。2011 年，該國與秘魯、墨西哥簽署 FTA。未來一年，瓜國也將與南韓、加拿大與加勒比海地區開啟自由

貿易協定之協商，可望開發更多的新市場以增進該國與全球的貿易關係。

在南美洲部分，其主要為阿根廷和智利。在阿根廷部分，阿國主要以其天然資源的出口來帶動其經濟發展。2011 年阿國之經濟成長率為 8.9%，而通貨膨脹率高達 9.8%，失業率為 7.2%，並且在 2011 年 WEF 公布的「全球競爭力排名」中排名 85 名。阿根廷工業部於 2011 年 2 月頒布 45 號行政命令，內容是在原先嚴格受限的 400 餘項產品中，再增加 200 餘項的產品要限制進口，其目地在於扶植國內企業，此政策對該國貿易狀況的影響甚廣。2011 年 5 月 16 日巴西為了反擊阿國發起的非自動輸入許可貿易障礙，因此也針對阿根廷的汽車零組件設下貿易障礙，巴西 Pimentel 部長並且宣稱若阿國仍不回應，將會進一步擴大貿易限制產業。根據 CEPR 附屬之 GTA 數據指出，阿國是世界最多貿易障礙的國家，其設限項目高達 120 餘項，受害國包括中國大陸、泰國、印尼、馬來西亞及新加坡等。

而在南美洲另一重要的國家智利，2011 年智利之經濟表現相當不錯，因其為全球最自由化的經濟體之一，進入市場限制較少，且有穩定之經濟環境，法令制度相當明確透明，加上擁有高水平之對外貿易量和穩定的金融市場，因此成為南美洲最佳投資地區。智利在 2011 年的經濟成長率為 5.9%，失業率為 7.1%，通貨膨脹率為 3.3%，造成通貨膨脹的主因仍是國際能源價格不斷攀高以及大宗商品價格高漲。在 2011 年 5 月 21 日智利總統發表施政報告，內容可分為七部份，茲說明如下：①恢復經濟成長②增加就業率③減少犯罪④提升教育品質⑤提升醫療品質⑥終結貧困⑦促進民主。在 2011 年 WEF 公布的「全球競爭力排名」中，智利排名為 31 名，在中南美洲地區中表現相當優秀。2011 年 2 月 22 日由智利駐尼加拉瓜大使於尼國與尼國外交部長完成自由貿易協定的簽署。2011 年 4 月 14 日 智利外交部國際經濟關係總司長 Jorge Bunster 在出外訪問時與印度貿工部長 Jyotiraditya Scindia 討論更新 PTA 以及新增關稅優惠，以增加彼此貿易關係。智利在 2011 年 4 月 28 日和墨西哥、祕魯、哥倫比亞等三國共同簽署合作協定，希望能夠增加就業、促進投資並運用集團中的優惠利率和亞洲市場競爭。

在美洲部分在 2012 年的主要經濟成長仍是由經濟強國美國來主導，其寬鬆貨幣政策和匯率的操作等政策，在 2012 年是否進一步繼續實施執行對全球經濟仍是有相當大之影響力。此外美國的政治情勢也是造成經濟環境變動的一大隱憂，由於 2012 年為美國總統大選年，兩黨為了選票在國會內針鋒相對，特別針對美國國債和減赤政策議題的應對會成為牽動全球經濟的變數之一。美國於 2012 年仍有許多必須關注的議題，在此將議題分別整理如下：①經濟成長率是否較 2011 年成長。②失業率能否持續降低。③房地產是否泡沫化。④通貨膨脹問題。⑤財政政策的方向。⑥美國自身債務問題。⑦美國的股市是否優於 2011 年。⑧美元是否走強。⑨國債之收益率是否持續繼續扭曲操作。⑩美國國內之消費力是否復甦。至今美國的經濟在全球中仍有舉足輕重的地位，其經濟之表現仍會左右著全球經濟發展。巴西在 2011 年表現相當強勢，其經濟規模在 2011 年排名第六名，超越英國，雖然受到歐洲債務危機之影響，但不至於拖垮其經濟成長，在 2012 年仍是以相當穩健的成長速度在發展。目前巴西主要仍是依賴大量的出口和消費力的上升帶動經濟發展，故預期該國在 2012 年其經濟表現仍是相當不錯，仍是帶動全球經濟的新興市場和開發中國家之一。

OECD 在 2011 年 10 月提出「2012 年拉丁美洲經濟展望報告」（Latin Amercian Economic Outlook 2012）指出，在全球經濟均衰退時，拉丁美洲和加勒比海地區的經濟仍表現相當亮眼。OECD 表示為了能確保該地區的經濟仍是穩定成長，就必須要轉型為能夠永續經濟發展的型態，並且對已經享有高度經濟成長的國家，更應該把握機會對國家內部進行必要的結構和社會改革，以確保國家經濟持續成長。在 2012 年拉丁美洲地區主要還是受到歐洲債務危機和美國經濟恢復較為緩慢之影響，故拉丁美洲之經濟表現仍會持續成長，但成長力道將會放慢。而拉丁美洲暨加勒比海經濟委員會（Economic Commission for Latin Amercia and Caribbean, ECLAC）要求拉美各國必須充分利用各國的外匯存底來減少經常帳逆差和減少匯率的波動，並改善財政和減少債務，且保持低通貨膨脹、增加投資、採取社會保障、減少失業率並擴大就業和加強地區一體化。拉丁美洲新興市場國家近年來受到國際商品市場活絡，外資紛紛挹注入此地區，並且有積極性的財政政策支撐帶動，因此經濟表現強勢，估計在 2012 年最主要仍是會受到美國經濟表現的影響，而使年度的經濟成長速度放緩。

（五）非洲的發展與經濟潛力

非洲地區長久以來就給予人們一個屬於落後地區國家的印象，而這世紀來非洲各國經過長久的努力，開始發揮在國際的影響力，並利用其豐沛的天然資然和全球各國建立起互動，經過長久的努力，近年來已經在全球的經濟發展中占有不可或缺的地位，扮演著相當重要的角色。在全球的經濟發展中，世界上經濟成長最快的十個經濟體中有七個來自於非洲地區，然而在非洲的投資提供了比世界上其他地區更高的投資報酬率。過去 10 年中，非洲大陸的經濟產值已經成長 3 倍之多，而未來 10 年，撒哈拉以南的非洲國家其目標是達到 5% 的增長率，未來將成為發展速度僅次於亞洲新興工業化國家的地區。儘管全球經濟處於動盪之中，非洲卻依然保持著積極的經濟成長趨勢，2012 年撒哈拉以南之地區的經濟成長率將超過 5%。這幾年非洲除了改變貿易結構，也逐漸改變其主要貿易對象，由原先貿易對象以歐洲為主逐漸轉向至新興市場和開發中國家，也因為中國大陸與印度等亞洲新興工業化國家快速增長的貿易及投資，使得非洲在金融危機後快速地觸底反彈。

2011 年非洲經濟在成長中充滿許多未知數，因其面對著歐債危機、北、東非地區政治動盪、非洲之角飢荒等困難，但總體而言成長仍算是穩定，而其經濟成長整體表現為 3.9%，若以區域來看，西非是目前非洲地區表現最為亮眼的地區，但其他地區相形之下就黯淡許多。而在非洲眾國家 2011 年的經濟成長率大致上都是正成長，其中以賴比瑞亞的經濟成長率 6.4%，表現就為出色，其次是布吉納法索 5.6%，埃及、突尼西亞和奈及利亞其經濟成長率分別為 1.8%、-0.8% 與 7.2%。根據「2011 年非洲經濟報告」指出，2011 年非洲經濟增長率為 5%，此與世界各大金融機構 2011 年上半年對非洲大陸，如撒哈拉以南非洲地區全年 GDP 成長速度進行預測的 5% 左右基本一致。此波經濟逆勢成長，主要原因是非洲國家的內需持續成長，非洲出口的大宗商品價格和市場都沒有發生劇烈波動，同時新興市場和開發中國家需求和投資成長的拉動作用明顯。在 2011 年非洲主要經濟體先後遭遇通貨膨脹、貨幣貶值

加劇的問題，導致經濟發展受到影響，人民生活負擔加重。與此同時，非洲經濟還面臨著世界經濟低迷的挑戰，一是原物料大宗商品價格下跌的風險，如果發達國家需求繼續減少，大宗商品價格走低，將對非洲出口收益造成衝擊；二是如歐債危機不能儘快解決，其財政緊縮政策將繼續對非洲出口產生嚴重的負面影響。南非在非洲地區的經濟表現算相當不錯的，在 2011 年南非政府將研訂新的經濟特區計畫，希望吸引到多數投資人，期望能擴大全國的經濟活動分布和強化南非工業基礎，故在 2012 年以後，預估將會有更多投資者到此投資。

目前非洲地區的貿易是以天然資源為主要出口產品，但其貿易對象主要是侷限於歐洲地區，但目前的歐洲各國的債務危機已沸沸揚揚的，其經濟穩定度無可預期，故非洲各國調整其國際貿易政策，由歐洲國家轉而向新興市場和開發中國家和開發中國家找尋其貿易合作之機會，以減少對歐洲之依賴。在「2011 年非洲經濟報告」也指出，高速成長並不能掩蓋非洲在經濟發展中存在的問題，非洲經濟增長嚴重依賴初級 品出口，製造業和 品加工業相對薄弱，而非洲國家間貿易往來仍十分有限，貿易額不足非洲國家總貿易額的 10%。而於 2011 年 6 月非洲 26 個國家的領袖在南非召開會議，針對成立自由貿易區的計畫進行談判，其目的是希望整合非洲地區的 26 個國家，希望能形成一個龐大的自由貿易區，創造更多商機，並且藉由自由貿易所產生的利益，期待可以使各國家有能力遠離貧窮。由於非洲目前許多國家實施保護關稅政策，且其基礎建設普遍落後，供應鏈尚未整合完全都是急需去解決的問題。而在北、東非存在著政治的動盪，也是對其有相當顯著之影響。2012 年撒哈拉以南非洲約有 17 個國家要舉行總統選舉，此造成的不確定性因素將可能成為左右這些國家經濟走勢的關鍵因素。

在此再簡略概述非洲部分國家狀況，賴比瑞亞是一個低所得國家，嚴重依賴外國援助的收入。內戰和政府管理不善摧毀了賴比瑞亞的經濟，並使社會基本設施完全崩潰，目前想要重建也非常困難，許多企業因而逃離賴國。阿爾及利亞從前缺乏一套輔導國內民生產業升級的政策，目前該國政府正在實施新的工業策略，通過制定新的行業政策促進石油天然氣領域外的旅遊、漁業、信息產業和農業的發展，並致力於建立高效率、富有競爭力的市場經濟體系。而近期阿爾及利亞將啟動實施的五年規劃中，2,800 億美元的政府公共投資也引起了許多外國企業的濃厚興趣。查德境內蘊藏豐富的石油，外資對其石油產業深感興趣，卻因基礎設施不足和政治治安不穩定而却步，目前政府對此已實施相關措施來改善，期望能推動查德的經濟發展。而為了促進投資，查德政府也制訂投資法，為國內外投資者創造一個更有利的商業環境，促進查德經濟發展和多元化。模里西斯經濟成功轉型，從以蔗糖加工、紡織品和旅遊業為主轉為大力發展離岸銀行業務、商務外包、房地產、醫療及旅遊等行業。該國擁有良好的投資條件和區位優勢，致力於將自身打造成為外人資本投資撒哈拉以南之非洲國家的跳板。

塞內加爾積極推動非洲發展新伙伴計畫（NEPAD），期待此計畫可以改善塞內加爾基本建設、教育設施和環保品質等。而其非洲成長和機會法案，使塞國企業及在塞國投資設廠之公司享受自由進入美國市場之便利，輸美產品免進口稅。迦納政府也積極改善貧富懸殊，提出新產業發展政策，期許在 2020 年能向中所得國家邁進，政府也為了輔助新產業的發展，

提出許多輔助政策以提升產業的技術及服務品質，且使得迦納能在國際中具有競爭優勢，並且提高人民的就業機會、提升相關產業的發展。迦納在非洲經濟調整改革為較優的國家之一，此外，世界銀行也稱迦納為非洲經濟復興的中心。近年來迦納政府實施許多務實的政策，並謹慎實施貨幣政策與財政政策，使得經濟能平穩且持久的發展。近年來迦納各項經濟指標皆有優異表現。IMF 也將迦納列為撒哈拉以南的非洲國家中發展最為快速的 10 個國家之一，並且是外資最具吸引力 10 個國家之一。甘比亞擁有人力成本低、歐美的關稅優惠與便宜的運輸系統。甘國也為我國在西非邦交國，值得臺商考慮做為擴展歐美及西非市場的樞紐中心。

目前非洲各國政府之前積極的政治和經濟改革已開始收到成效，不僅其國內的經濟體質變好，並對其經濟有了穩定作用。目前的非洲正處於經濟大躍進時代，對其基礎建設有相當強勁之需求，故吸引了許多外資進行投資，而非洲近年來都市逐漸興起，原本從事農業活動的人民紛紛移往都市，除了持續進行石油、黃金和鑽石等天然資源的開採活動以外，並尋找各種可以發展的機會，因此帶動了中產階級的人口興起，不僅國民的薪資增加，也帶動了國內的消費。在非洲各國的努力之下，IMF 對此地區的前景相當看好，在 2015 年後的中東和北非經濟之表現可望超越拉丁美洲、中東歐甚至部分已開發國家。而非洲目前約有 5 億的法定勞動人口，為一相當大之優勢，估計 2040 年將超過 11 億，而這勞動力之優勢為全球之冠，也為非洲地區帶來了潛在的競爭優勢，有機會以低價的勞動工資投入生產，將有助於企業的節省成本，若未來能改善融資和國內的債務問題，將能為非洲地區帶來可觀的經濟成長，並且有機會超越目前的中國大陸和印度之崛起，為一個備受矚目的新興地區。

整體來說，非洲是目前全球經濟成長速度最快之地區，因為非洲自然資源豐富和其勞動力成長速度相當快，使其變成不可忽視的經濟體區域之一。又因非洲地區暫時和世界接軌程度相當低，故 2011 年的歐美債務危機，對該地區之影響相當有限，短期來說可說是保護非洲，但長期來看，這將會使非洲的經濟發展停滯不前，其發展想必會受到限制。非洲地區的國家的經濟成長相當依賴原物料的出口，有不少國家在製造業和非採掘部門的技術水準相當落後。此外，非洲的各國政府也應該積極投入教育改革政策，加強各國內的教育水準，再搭配其境內龐大的人力資源，達到效用極大化的目標，並且同時開放婦女的就業。非洲地區也有發展旅遊觀光產業的經濟潛力，並非只能單純依賴天然資源的出口。倘若非洲地區的政治因素能妥善處理完美落幕，將會用迥然不同的面貌呈現在全球面前。

非洲地區在 2011 年開始加速的區域經濟一體化進程，可望在未來發展打下堅實的基礎。於 6 月份來自東部非洲共同體、東南部非洲共同市場和南部非洲發展共同體的 26 個國家政府領導人和高官在南非約翰內斯堡發表聯合宣言，正式啟動三方自由貿易區談判，遠景目標是建立單一共同市場，在未來 3 年內先期實現三大地區集團內貨物自由貿易，這對促進區域組織間的融合具有重要意義。當東非共同體正式啟動共同市場後，商品、服務、人員和資本開始逐步在肯亞、坦尚尼亞、烏干達、盧安達和蒲隆地 5 個成員國間自由流通，5 國整合作為一個整體市場後將會吸引更多投資和參與國際貿易的進行。因此若非洲能加強合作關係並推廣出去，非洲經濟將會更進步。同時，非洲國家普遍實施寬鬆的財政政策，信貸向實體經濟傾斜，以刺激消費和國內投資，非洲國家還加大了對交通運輸與通訊等基礎建設的投入，

以促進經濟成長和增加就業。整體而言，非洲經濟經歷了國際金融危機的考驗，抵禦外部風險的能力明顯增強，2012 年非洲經濟發展前景依然看好。

（六）大洋洲的能源開發與觀光政策

在大洋洲地區的地理、社會、生態和經濟環境，都具有相當之獨特性，該地區的物種和生態系統具有多樣化、語言文化多樣化和地方特色鮮明，而其傳統的生活方式就是依賴海洋和沿海地區，其經濟文化又嚴重依賴自然環境，如發生各種自然和環境之災難，預估其將無法承受，特別的是該地區的環境具有陸地少而海洋多的特性，使得該地區的生態環境都各自有其獨立性，而繁衍出獨特的動植物。部分物種只有在該地區的某一群島上才能發現其蹤跡，故大洋洲地區的風景相當吸引全球各地方的人民，紛紛想前往欣賞及遊玩一番。該地區的國家若能在觀光這一產業提供相當之資源協助其發展，那麼預期該地區的經濟將有顯著之成長。

大洋洲地區國家以主要兩國做為分析，首先是該地區的澳洲，其亞洲旅客至澳洲觀光人數近年來快速增加，其中以馬來西亞及中國大陸旅客成長速度最快。澳洲旅遊局去年公佈之「2020 年中國行銷策略」顯示，該局將極力吸引每年 86 萬之陸客來澳觀光旅遊，消費額達 95 億澳元之目標。澳洲旅遊輸出協會（Australian Tourist Export Council）主席 Ms Felicia Mariani 表示澳元匯率高是觀光業面臨的眾多挑戰之一，其他如長途飛行稅調漲及高成本之工資，亦增加餐旅業經營困境，亦使飯店價格不斷上揚。不過在很久之前就致力於發展生態旅遊，並且有相當突出之表現，包括執行一系列的生態旅遊規劃，例如：每年發行相關產業指南、舉辦國際生態旅遊會議、成立生態旅遊的組織、建立生態旅遊相關技術的典範和設計，以及生態旅遊之教育和訓練課程，另外也發展出全國生態旅遊的評鑑系統。澳洲將生態旅遊策略訂為「在生態永續的經營原則下，以自然資源做為旅遊活動的主體，並同時結合自然環境教育和解說」，其特別提出了自然資源環境，要使其達到生態永續發展，必須合理地回饋當地，並且要有長期保育地方資源的觀念。

因為各種機構團體單位都會關心生態之發展，故澳洲訂定了一套目標明確、方向清楚且嚴格的評鑑標準，使有可能衝擊到環境、經濟和社會文化的問題減至最低，致使全球遊客可以享受當地風光，並了解其生態環境，期待最終能妥善保護地球資源。

紐西蘭是大洋洲地區另一重要國家，以往該國對自然環境的態度是無限制地大肆開發，所幸目前已經體認到環境保護和資然生態保育的重要性。目前到紐國的國外旅人均以生態旅遊為主要目的，紐國政府因此規範生態旅遊的行為，提出了「環境責任旅遊原則（Principles for Environmentally Responsible Tourism）」，要求旅遊業者進行生態旅遊時不要對旅遊地區做出任何破壞之行為。例如旦尼丁的企鵝保護區，雖說是由農民自行推出，但截至目前獲得相當良好之經濟利益。而在史都華的奇異鳥之旅，每隔一年才舉辦一次，參加的旅客都強制在該島多停留一晚，藉此控制遊客對生態的衝擊，並也有觀光利益之收入。而凱古拉的賞鯨活動，安排得當就可以得到環保教育目的，並且使當地居民有良好的收益。

隨著南北半球經濟的快速成長，國際能源市場的競爭越來越激烈，而澳洲是世界主要的

能源供應產地之一。澳洲是世界上第一大煤炭出口國，第二大鈾礦產出國，第五大液化天然氣出口國，而且也是最大的是鐵礦石的出口國，而西澳的石油、礦產和探勘開採技術已是世界頂級之水準，也因此石油和採礦工程能使西澳在能源領域裡綻放光芒，達到其他國家的能源公司均望塵莫及的境界。另外在大洋洲也蘊藏了相當豐富的天然資源和能源，尤其是金屬礦物資源特別豐富，其中又以澳大利亞為大洋洲地區的主要產區。澳洲西北部的皮而巴拉地區和澳夫薩爾米雅山是鐵礦石之主要產區，自從 1963 年以來，鐵礦石的出口量迅速成長增加，目前日本是其最大的買主。紐西蘭的南北島的西海岸也有少量的鐵礦石產出，約克角半島西側的為鋁礦土重要產地，卡爾古利為 60 年代崛起的鎳礦開採中心，芒特艾薩盛產銅礦石，它和布羅肯希爾共同成為大洋洲的銀、鉛、鋅共生礦的兩大產區之一，而錫礦開採則集中於塔斯馬尼亞島和澳大利亞大陸東南部的阿德萊德地區。上述的金屬礦產量在世界均有相當重要的地位。

從 19 世紀中葉開始，澳洲和紐西蘭兩國的黃金開採產業曾經紅極一時，雖說近年的產量不如以往，但仍占有一席之地。在大洋洲其他國家主要的礦物有銅、鎳、鉻和磷酸鹽等。銅礦的開採集中於巴布新幾內亞的布甘維爾島。新喀里多尼亞是世界重要的鎳礦開採中心之一，鉻礦石產量也占有一定地位。諾魯是大洋洲中的一個島國，全島面積有 70% 以上由磷酸鹽礦組成，該國之磷酸鹽礦主要出口至澳大利亞、英國、日本和紐西蘭等國。諾國政府收入來源一半為磷酸鹽外銷，但經過長時間的密集開採，1980 年代後，磷酸鹽逐漸耗竭、產量減少，使外銷收入下降，導致該國政治安定性受到影響。而澳洲的煤炭資源極其豐富，且產地靠近東南沿海的工業地方，交通發達也對鋼鐵工業、能源工業的發展和煤炭出口都相當有利。紐國能源主要有水利和地熱。

澳洲的天然資源豐富，礦產油氣不匱乏，生化、製藥、資訊等產業實力雄厚，製造與服務業基礎成熟，且金融服務業日益壯大，吸引投資者相繼將資金投入澳洲。澳洲政府最近制定了 2020 年清潔能源計畫是各國政府值得去深思的，在京都議定書中，第一期承諾是有簽屬國家要有碳排放量減排計畫，2012 年的碳排放量必須比 1990 年的排放水準減少，但澳洲卻允許增加了 8%，使其碳排放總量占全球總量的 1.5%，位在全球碳排放總量之前 20 大國家，在 2010 年更是高居全球之冠。在京都議定書的第二期承諾，澳洲最終帶有條件的答應減少碳排放量。他在哥本哈根會議上承諾，2020 年的碳排放量將比 2000 年減少 5%。澳洲科學家指出，氣候變化對澳洲有顯著之影響，從 2001 到 2010 間是澳洲有紀錄以來最溫暖的十年，自 1940 年來，每一個十年均比前一個十年更溫暖，使澳洲面臨著環境和經濟成本的上升，而氣候之變化將越來越鮮明，而首當其衝的即是當地的農業。在 2011 年 11 月 8 日澳洲議會通過「碳價法」，該法可以改變碳價機制，並且增加就業競爭和促進經濟成長。澳洲將於 2012 年 7 月 1 日正式啟動總量控制交易市場，由此市場釋放碳價格信號，並促使澳洲經濟轉型，減少碳汙染排放量和刺激清潔能源的投資。而在此機制中，碳價格並非對人民徵收，而是對企業徵收，而企業應該通過國家綠色建築和能源報告機制，公布將有多少的碳排放量，然後政府再依此污染量去收取費用。其機制之運作方式分成兩階段，第一階段為 2012 年的 7 月 1 日至 2015 年的 7 月 1 日，為固定價格階段，也就是碳價格固定 3 年，第二階段為碳排

放交易機制，2015 年 7 月 1 日起，其價格由交易市場浮動決定。在此限制之內的企業均可透過此一交易去使用汙染量，故並非所有汙染源都必須去繳費。

二、臺灣國際競爭優勢及發展政策

為提升全球競爭力的發展，每年都會根據每個國家或經濟體的國際競爭力排名，來評斷其經濟發展的實力，其評鑑的報告書主要是來自於瑞士洛桑管理學院（International Institute for Management Development, IMD）與世界經濟論壇（World Economic Forum, WEF）每年發佈的報告。在 2011 年瑞士洛桑管理學院的國際競爭力報告中，臺灣競爭力的排名為全球第 6，是有史以來最好的成績；而同年世界經濟論壇的國際競爭力報告中，臺灣排名為全球第 13，成績也很亮眼。這兩份報告的研究的方法和結果各有不同，不過均具體指出臺灣的競爭優勢與劣勢，以及未來需要改進的方向，值得政府與全民共同努力。

據 IMD 公佈 2011 年世界競爭力排名，我國繼 2010 年躍升 15 名之後，今年再度向上提升，在受評比的 59 個國家及經濟體中臺灣排名第 6，在亞太地區也前進到第 3 名，是自評比以來，成績最好的一年。我國排名僅次於美國（第 1 名）、香港（第 2 名）、新加坡（第 3 名）、瑞典（第 4 名）及瑞士（第 5 名）；而在人口超過 2,000 萬人的經濟體中，臺灣則超越了澳洲及加拿大，排名世界第 2，僅落後美國。

IMD 的國際競爭力排名是以四大面向評比，評量各經濟體運用資源的能力，以達到經濟發展的目標。四大面向分別為「經濟表現」、「政府效能」、「商業效率」、「基礎建設」。而「商業效率」下共有五個次要面向，分別為「生產力與效率」、「勞動市場」、「財務」、「管理能力」及「態度與價值觀」，此一面向一直以來是臺灣的強項，2011 年排名全球第 3，與 2010 年名次相同，除了 2009 年受到金融海嘯的衝擊，下滑至 22 名外，2004 年至今排名都在第 3 至第 17 名之間。特別在次要面向的「生產率與效率」及「管理實踐」，在 2010 年晉升至全球前 5 名之後，2011 年再度上升至第 3 名，是臺灣最具優勢的次面向。

其次為「經濟表現」，其評估面包含了「國內經濟」、「國際貿易」、「國際投資」、「就業」四個次要面向，此面向相對於過去十年有明顯的進步，在 2011 年進步最多，從 2010 年的第 16 名進步到第 8 名。「國內經濟」過去在 17 名至 41 名之間，2011 年排名全球第 5；「國際貿易」歷年都在十名之外，2011 年亦大幅進步至第 5 名；「就業」方面也有些微進步，過去多在 20 至 30 名之間，2011 年為全球第 17。「國際投資」雖然也有小幅提升，從過去 40 名至 50 名之間，上升至 2011 年的第 31 名，但相對之下是最需改善的部分。

第三為「政府效能」，在 2011 年排名全球第 10，也是唯一退步的項目，較 2010 年下降 4 名。此面向包含六個次要面向：「物價」、「公共財政」、「財政政策」、「組織架構」、「商業法規」及「社會架構」。其中表現最好的是「財政政策」，2007 年以來皆在全球前五名，2011 年排名第 4；「體制架構」與「物價」也有不錯的表現，2011 年排名第 13。「商業法規」、